

Fiche récapitulative

Bloc de compétences : LG036C46 | Bloc Commerce : Positionnement vis-à-vis d'un champ professionnel

Présentation

Formez-vous dans votre domaine de prédilection. Obtenez ce bloc de compétence finançable avec votre CPF.

Mentions officielles :

Intitulé officiel : Positionnement vis-à-vis d'un champ professionnel

Code RNCP : RNCP35924BC04

Taux de réussite :

Les dernières informations concernant le taux de réussite des unités d'enseignement composant les diplômes

↓ Taux de réussite

Objectifs : aptitudes et compétences

Objectifs :

- Identifier et situer les champs professionnels potentiellement en relation avec les acquis de la mention ainsi que les parcours possibles pour y accéder.
- Caractériser et valoriser son identité, ses compétences et son projet professionnel en fonction d'un contexte.
- Identifier le processus de production, de diffusion et de valorisation des savoirs.

Prérequis

Bac

Délais d'accès

Le délai d'accès à la formation correspond à la durée entre votre inscription et la date du premier cours de votre formation.

- UE du 1er semestre et UE annuelle : inscription entre mai et octobre
- UE du 2e semestre : inscription de mai jusqu'à mi-mars

Unités Obligatoires

- Techniques de merchandising (ACD005)
- Initiation au marketing BtoB (CSV003)
- Négociation et Management des forces de vente : approfondissements (ACD109)
- Pratiques écrites et orales de la communication professionnelle (CCE105)
- Politiques et stratégies économiques dans la mondialisation (ESD104)
- Management des organisations (MSE101)
- Principaux contrats de l'entreprise (DRA106)

Modalités

Modalités pédagogiques

Les modalités pédagogiques sont détaillées dans chaque unité qui compose le bloc.

Modalités de validation

Pour obtenir le bloc de compétence, vous devez valider l'ensemble des unités d'enseignement qui le compose.

Tarif

Mon employeur finance	4.240 €
Pôle Emploi finance	2.120 €
Je finance avec le co-financement Région	Salarié : 624 €
Je finance avec le co-financement Région	Demandeur d'emploi : 499,20 €

Plusieurs dispositifs de financement sont possibles en fonction de votre statut et peuvent financer jusqu'à 100% de votre formation.

Salarié : Faites financer votre formation par votre employeur

Demandeur d'emploi : Faites financer votre formation par Pôle emploi

Votre formation est éligible au CPF ? Financez-la avec votre CPF

Si aucun dispositif de financement ne peut être mobilisé, nous proposons à l'élève une prise en charge partielle de la Région Nouvelle-Aquitaine avec un reste à charge. Ce reste à charge correspond au tarif réduit et est à destination des salariés ou demandeurs d'emploi.

Pour plus de renseignements, consultez la page Financer mon projet formation [open_in_new](#) ou contactez nos conseillers pour vous accompagner pas à pas dans vos démarches.

Suites de parcours : poursuites d'études possibles

Suite de parcours possible au Cnam vers la licence générale commerce, vente et marketing (LG03606A).

Passerelles : lien entre certifications

Ce bloc de compétence est issu du diplôme LG03606A Licence générale commerce, vente et marketing.

Débouchés - Métiers visés

Débouchés :

- Responsable de gestion administrative des ventes
- Chargé de projet marketing
- Technico-commercial
- Assistant chef de produit