

Fiche récapitulative

Bloc de compétences : LG036C26 | Bloc Commerce : Analyse des données marketing et commerciales



69

Total d'heures d'enseignement

Présentation

Obtenez le bloc de compétences "Analyse des données marketing et commerciales" du Cnam Nouvelle-Aquitaine. Acquérez les compétences nécessaires pour collecter, analyser et interpréter les données, afin d'optimiser la prise de décision et stimuler la performance de votre entreprise. Utilisez votre CPF pour financer cette formation hors temps de travail et devenez un expert en exploitation de données, prêt à transformer les informations en actions stratégiques efficaces.

Mentions officielles :

Intitulé officiel : Exploitation de données à des fins d'analyse

Code RNCP : RNCP35924BC02

Taux de réussite :

Les dernières informations concernant le taux de réussite des unités d'enseignement composant les diplômes

↓ Taux de réussite

Objectifs : aptitudes et compétences

Objectifs :

- Identifier, sélectionner et analyser avec esprit critique diverses ressources dans son domaine de spécialité pour documenter un sujet et synthétiser ces données en vue de leur exploitation.
- Analyser et synthétiser des données en vue de leur exploitation.
- Développer une argumentation avec esprit critique.

Prérequis

Bac+2 en Gestion

Délais d'accès

Le délai d'accès à la formation correspond à la durée entre votre inscription et la date du premier cours de votre formation.

- UE du 1er semestre et UE annuelle : inscription entre mai et octobre
- UE du 2e semestre : inscription de mai jusqu'à mi-mars

Unités Obligatoires

- Mercatique I : Les Etudes de marché et les nouveaux enjeux de la Data (ESC101)
- Veille stratégique et concurrentielle (ESC103)
- Datascience au service de la gestion de la relation client ? CRM (CSV002)

Modalités

Etude de cas pratiques, QCM, projet

Modalités de validation

Pour obtenir le bloc de compétence, vous devez valider l'ensemble des unités d'enseignement qui le compose.

Modalités pédagogiques

Les modalités pédagogiques sont détaillées dans chaque unité qui compose le bloc.

Tarif

Avec mon CPF	690 €
Mon employeur finance	1.380 €
Pôle Emploi finance	690 €
Je finance avec le co-financement Région	Salarié : 208 €
Je finance avec le co-financement Région	Demandeur d'emploi : 166,40 €

Plusieurs dispositifs de financement sont possibles en fonction de votre statut et peuvent financer jusqu'à 100% de votre formation.

Salarié : Faites financer votre formation par votre employeur

Demandeur d'emploi : Faites financer votre formation par Pôle emploi

Votre formation est éligible au CPF ? Financez-la avec votre CPF

Si aucun dispositif de financement ne peut être mobilisé, nous proposons à l'élève une prise en charge partielle de la Région Nouvelle-Aquitaine avec un reste à charge. Ce reste à charge correspond au tarif réduit et est à destination des salariés ou demandeurs d'emploi.

Pour plus de renseignements, consultez la page Financer mon projet formation [open_in_new](#) ou contactez nos conseillers pour vous accompagner pas à pas dans vos démarches.

Blocs de compétences

Pas de possibilité de valider un ou des blocs de compétences sur ce diplôme.

Suites de parcours : poursuites d'études possibles

La capitalisation des blocs de compétences composant la formation LG03606A, permet l'acquisition de la certification. L'accès à chaque bloc se fait sur la base de prérequis spécifiques à chacun.

Poursuite d'étude possible au Cnam Nouvelle-Aquitaine vers un niveau Bac +3 sous réserve de validation des prérequis :

- Licence générale Commerce, vente et marketing (LG03606A)

Passerelles : lien entre certifications

Ce bloc de compétences est issu du diplôme LG03606A Licence générale Commerce, vente et marketing.

Débouchés - Métiers visés

Débouchés :

- Agent commercial
- Chargé de clientèle
- Assistant commercial
- Assistant commercial export
- Assistant manager import-export
- Assistant en administration des ventes à l'international
- Chargé de projet à l'international